

BANCHE / SANTANDER-SANPAOLO ANCORA INSIEME

Allfunds atterra sul pianeta hedge

In settimana, con la vendita della quota dell'1,79% di **Intesa Sanpaolo** che le restava, la banca spagnola **Santander** è uscita definitivamente dal capitale dell'istituto guidato da Corrado Passera. Con questa operazione, però, il Banco di Santander non taglia tutti i ponti con Intesa Sanpaolo, in quanto rimane in vita la compartecipazione paritetica dei due gruppi nell'azionariato di **Allfunds Bank**, una piattaforma di negoziazione e consulenza per il mercato dei fondi comuni tradizionali che si accinge ad allargare il proprio raggio di azione all'industria degli hedge fund. «Entro fine anno — conferma Juan Alcaraz, Managing Director di Allfunds Bank — è previsto il lancio, in partnership con **Goldman Sachs Am**, di Allfunds Alternative, allo scopo di offrire alla nostra clientela istituzionale servizi di consulenza per la realizzazione di fondi di hedge».

Dr. Alcaraz, come nasce la collaborazione con Goldman Sachs?

La nuova società disporrà di un proprio team per la ricerca e la gestione di portafoglio che sarà supportato da sostanziali risorse di Goldman Sachs Am con riferimento alla selezione dei gestori di fondi hedge e alle attività di analisi del rischio strutturale. Goldman Sachs è nota per la leadership nell'industria degli hedge grazie all'ampia offerta, al track record e alle masse amministrare.

Ma nella selezione di un hedge, il gestore non vuole svolgere direttamente l'attività di due diligence?

E continuerà a farlo. Noi offriremo una soluzione integrata per la selezione degli hedge più adatti alle esigenze del cliente e alla dinamica dei mercati.

Con l'attuale piattaforma quali sono i servizi che offrite ai clienti?

I principali vantaggi derivano dall'eliminazione dei costi d'intermediazione di fondi di terzi; dall'automazione che annulla i rischi operativi, come errori negli ordini e operazioni non trasmesse; dalla maggiore efficienza, poiché tutte le operazioni vengono indirizzate alla stessa controparte in un unico invio con una diminuzione dei pagamenti giornalieri dell'80%; dalla riduzione dei costi



Juan Alcaraz, managing director di Allfunds Bank che attualmente offre a 150 clienti una piattaforma su cui selezionare 8mila fondi di 140 case di gestione.

relativi agli aspetti legali: non vi è più l'esigenza di redigere e mantenere accordi con ogni singola controparte estera in quanto esiste un unico accordo quadro con Allfunds Bank che regola l'operatività con le varie Sicav.

Chi sono i vostri clienti in Italia?

Tra banche, assicurazioni, fondazioni, Sgr, Sim e reti forniamo i nostri servizi a più di 30 istituzioni. Dal lato dell'offerta, invece, nella piattaforma sono disponibili solo fondi di diritto estero di gruppi italiani, come **Generali Am**, **Erse** International, Sanpaolo Lux e New Millennium del gruppo **Banca Finnat**.

G.Ur.

